



ORUST MOTOR

Henån • Stora Höga

70 år av kvalité i produkter och tjänster



Orust Motor
satsar på
husbilar
SID 13



Experter - på robot-
gräsklippare SID 14



Orust Motor i Stora Höga

2 014 tog jag över som ägare av Orust Motor efter Börje Hansson. Han har varit delaktig i företaget länge, vilket var väldigt bra för mig som kom från en annan bransch. Jag har drivit företag sedan 2003 med reparationer av fartyg och tyngre industri.

När tillfället att förvärva Orust Motor uppenbarade sig tog jag chansen, och det har varit en ny utmaning. Jag såg möjligheten att utveckla det gamla och väletablerade företaget som inte bara skulle få gå i stöpet. Det var en stabil grund att bygga vidare på och jag kände att det fanns en stark potential inom företaget.



Ett arv vi ska föra vidare

Men för att lyckas kan man inte bara sitta still. Man måste hela tiden uppdatera sig i ett försök att hänga med i utvecklingen. 2016 öppnade vi en Husqvarna-butik i Stora Höga som har bidragit till att vi kan lyfta fram Husqvarnas produkter ytterligare, och hålla hårt i samarbetet som funnits ända sedan 1959.

2018 kom nästa milstolpe. Då gick Mera Maskin in som delägare i företaget och kort därefter förvärvades Ebo Hydraul som nu fusionerats in i Orust motor. EBO kommer att verka på samma sätt som det gjort sedan tidigare, om inte bättre.

Mera Maskin, har bidragit med finansiella muskler och mer gjort satsningen på Park & Förvaltning möjlig. Det är också en del i vår långsiktiga plan, eftersom en stabil partner är viktigt att ha om det skulle blåsa snåla vindar. Det inger en extra trygghet till vår kompetenta personal som genom sina kunskaper ger oss möjligheten att ta Orust Motor till nya nivåer.

Grundpelaren i vår verksamhet är våra verkstäder. Idag har vi en serviceverkstad, plåtverkstad på Orust och är auktoriserade för Volkswagen, Audi, Skoda, Seat och Fiat Professional där vi satsar på husbilssegmentet. Med hjälp av vår nybyggda verkstad med större utrymme har det blivit verklighet.

I Stora Höga har vi en rejäl verkstad där vi har faciliteter att ta

hand om allehanda tyngre maskiner som grävmaskiner, lastbilar, traktorer m.m.

På båda våra anläggningar har vi Husqvarna butiker med tillhörande verkstäder där vi säljer och reparerar allt inom Husqvarnas skog och trädgårdssortiment.

Detta ger oss en bredd med flera ben att stå på som kan vara tryggt om tiderna förändras.

Orust Motors absolut främsta tillgång är vår personal som är mycket lojal och kompetent samt ställer upp i alla väder. Det är en ynnest att få ha sådana medarbetare.

Vår fortsatta målsättning är att göra ett bra jobb för våra kunder. Mottot är att även om kunden inte är nöjd när den kommer in ska den vara det när den kommer ut. Det gäller oavsett om det är en kund som behöver en ny kniv till gräsklipparen eller reparationer för hundratusentals kronor. Det ska inte vara någon skillnad.

I 70 år har Orust Motor varit en trygghet för kunder som efterfrågat kvalitet, både i produkter och tjänster. Det är ett arv som vi ska föra vidare – så att Orust Motor kan finnas i minst 70 år till.

David Bäckerbo, VD



"Jag ser en förbättringspotential i allt vi gör"

Angela Relfsson är koordinator och projektkoordinator på Orust Motor. I hennes roll är hon i princip involverad i varenda en av företagets grenar, med allt från ansvar inom marknadsföringen och bilinköp till att starta upp en ny filial. En spindel i nätet och David Bäckerbos högra hand.

– Det innebär att jag bland annat hanterar personalfrågor, och de anställda kan alltid ventileras till mig. Jag är också förmedlare och arrangerar konferenser och liknande. Jag är lite av en allätare och har kunskapen inom det praktiska också, säger Angela.

Att ha ett finger med i spelet i det mesta innebär såklart en del utmaningar. För Angela är det viktigt att vara lyhörd och kunna se signaler tidigt för att kunna skapa så bra förutsättningar som möjligt för Orust Motor.

– Variationen och de olika utmaningarna är

otroligt roligt. En sådan sak som att tillsätta rätt person på rätt plats tycker är väldigt härligt.

David Bäckerbo har många tankar om vad som kan utveckla Orust Motor, vilket gör att det aldrig står stilla på företaget. Angela gör i sin tur så att idéerna blir till verklighet.

– Det är därför vi kompletterar varandra så bra. Han är en entreprenör ut i fingerspetsarna, men slutför aldrig sina idéer, skrattar Angela. Istället är det jag som får se till att det händer. Jag är aldrig nöjd och ser en förbättringspotential i allt vi gör.

ORUST MOTOR

En stolt auktoriserad servicepartner för...





Från vänster: Här behöver vi er hjälp med namn

Det här är Orust Motor

Sedan 2014 driver David Bäckerbo Orust Motor, efter att ha köpt företaget från den tidigare ägaren Börje Hansson. Med en bra grund att bygga vidare på har Orust Motor haft en utvecklande resa under de senaste sex åren med utbyggnationer, förvärv och utökningar i verksamheten.

Kärnan i Orust Motor är bilverkstaden. Det långvariga samarbetet med Volkswagen och Audi, som senare kompletterats med Skoda och Seat, är ett bevis på kunskapen och kompetensen som finns i företaget och i synnerhet verkstaden. Nyligen har också företaget kommit överens med Fiat Professional, vilket innebär att en satsning på husbilar och arbetsbilar kommer träda i kraft 2020. Orust Motor har även möjligheten att serva andra märken som godkänns av de försäkringsbolag som företaget samarbetar med.

På filialen i Stora Höga finns en Husqvarna-butik där kunderna kan hitta produkter från det ledande märket inom sitt Skog & Trädgård. Samarbetet innebär också att Orust Motor erbjuder en helhetslösning vid köp av de populära robotgräsklipparna från Husqvarna. Rådgivning, installation, reparation och förvaring samt uthyrning

finns tillgängligt genom Orust Motor.

I en satsning på att ytterligare bredda sin repertoar har en stor satsning genomförts inom Park & Förvaltning där Husqvarna Constructions är ett av märkena i portföljen. Med ytterligare märken som Giant, Timan, Hako, Toro, GMR, Club Car och Garia har Orust Motor förutsättningar för att möta behovet hos kunder som kommuner, kyrkor, bostadsbolag och entreprenörer.

Detta har kunnat bli verklighet genom Mera Maskin, som sedan en tid tillbaka är majoritetsägare i bolaget. Det har inneburit större ekonomiska muskler och tillgång till kompetens som är värdefull i ambitionen att expandera, i synnerhet inom Park & Förvaltning.

I samma lokaler i Stora Höga finns även Ebo Hydraul. Företaget är en del av Orust Motor sedan förvärvet av David Bäckerbo

2018. Ebo Hydraul fokuserar på stora och tunga maskiner i den mekaniska och fullsorterade hydrauliska verkstaden. Ebo Hydraul är också återförsäljare sedan en lång tid tillbaka av Kroon Oil som har ett brett utbud av många högklassiga oljor. En leverantör som klarar att täcka av alla behov. Via Ebo Hydraul finns även ett samarbete med maskinleverantören Claas.

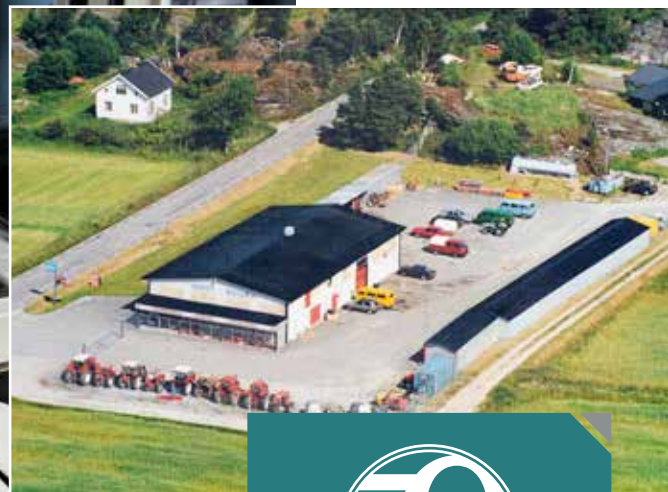
Orust Motor har idag sammanlagt 35 anställda med stark kompetens inom olika områden, som inger en trygghet i företaget. På grund av den låga personalomsättningen har inte Orust Motor utmaningen att börja om och lära upp medarbetare på daglig basis, utan kan istället fokusera på att erbjuda fördjupning i form av utbildningar som ökar spetskompetensen ytterligare.



Experter på plåt, lack och plastreparationer



Industriväg 201 Vallhamn, 471 93 Kållekärr • 0304-66 04 60 • info@frebolack.se



BÖRJE HANSSON tog över Orust Motor 1980 efter sin far Harry Hansson som grundade företaget.

Efter mer än 30 år som ägare sålde han 2014 Orust Motor till David Bäckerbo. Det gav mer tid till motorsporten som är hans stora intresse. Han började bland annat arbeta deltid hos Tibuc, ett företag som arbetar med produktion av tävlingsbilar.

Börje, som hunnit bli 66 år, är sedan en lång tid tillbaka en stor Audi Ur-fantast och på bilden står han vid sin Audi Ur Quattro, en av de mest exklusiva bilarna inom Gatebil Extreme som han deltagit i genom åren. 2018 placerade han sig på en stark tredjeplats i tävlingen.

Orust Motor 70 år

Orust Motors grundare, Harry Hansson, gifte sig med Maj, köpte gården Hälla och startade 1950 en motorverkstad som han drev parallellt med jordbruket. Även om han inte var jordbrukare i grunden var det levebrödet. Många jordbrukare kom förbi verkstaden och bytte reparationer mot mjölkning.

Efter några år gick det så bra att han kunde lägga ned jordbruket och anställa egna mekaniker. Företaget blev aktiebolag och fick namnet Orust Motor. Harry började tidigt med försäljning. På 60-talet köpte han in hela partier med motorcyklar av bilhandlare, reparerade och sålde sedan vidare.

Traktorer var något som efterfrågades och Harry fick kontakt med bröderna Jane, en av dem var bosatt i England och köpte in välanvända Ferguson-grållar som han målade om och exporterade till Sverige. Harry var en stor kund och fick sändningar på tre grållar om gången. De eftertraktade traktorerna renoverades och såldes på Orust Motor, de allra flesta innan de hade anlänt till Sverige.

Harry sålde även bilar. Från början Morris, innan det blev Volkswagen och Audi. Bilförsäljningen slutade han med 1980, men fortsatte på Orust Motor i ytterligare 10 år genom en säljare anställd av Bohus Motor i Uddevalla. 1980 flyttade företaget till nya lokaler med större möjlighet till utveckling.

Orust Motor var också tidiga med försäljning av Husqvarnas skog- och trädgårdsmaskiner. Detta började redan 1959 när Husqvarna började tillverka motorsågar, och lever kvar än idag.

På 70-talet kom möjligheten att sälja nya Zetor-traktorer från

dåvarande Tjeckoslovakien. Det blev så lyckosamt att 36 traktorer såldes på bara 16 månader. Zetor var en partner fram till 2010 och Orust Motor blev under en period Sveriges största återförsäljare tre år i rad.

Volkswagen och Audi blev på senare år kompletterat med Skoda. Tre märken som varit stommen i Orust Motor och så även idag. Företaget var fram till 2004 kontraktsverkstad under Bohus Motor. Volkswagen Tyskland ville då att alla verkstäder skulle arbeta under generalagenten och stora krav ställdes. Orust Motor klarade kravnivån och satsningen som lever vidare än idag blev mycket lyckad.

2008 bestämde sig också Audi, med 148 serviceverkstäder i Sverige, för att markant öka kraven. Efter de nya kraven och revisionen återstod 83. En av dessa var Orust Motor som blev en av Europas minsta servicepartners för Audi som godkändes. Något som gjorde mig och personalen stolta.

Min far Harry drev företaget fram till 1980 då jag tog över. Mycket har hänt genom åren, men det jag är mest stolt över är hur många personer och familjer Orust Motor försörjt alla dessa år. När jag bestämde mig för att sälja företaget ville jag att det skulle vara någon med det rätta intresset och kunskapen som tog över. Jag sålde 2014 företaget till David Bäckerbo som jag fick stort förtroende för och Orust Motor fick möjligheten att leva vidare.

Börje Hansson, ägare Orust Motor (1980 - 2014)

Ny butik i samband med 70-årsjubileum:

“FÖR KUNDERNAS SKULL”

Butiken är Orust Motors skyltfönster där kunderna kan hitta allt de behöver till skogen och trädgården.

– Jättevägigt för att presentera våra produkter på ett snyggt sätt, säger Håkan Lundqvist, som ansvarar för butiken.



Håkan Lundqvist är butik- och lageransvarig på Orust Motor, och är inne på sitt tredje år hos företaget. Det är hans uppgift att ta emot gods, hålla ordning på lagret och vara en hjälpsam hand för kunderna i butiken när de utforskar utbudet.

– Vad kunderna vill ha skiftar beroende på säsong. Under vintern säljer vi mycket motor- och röjsågar. När våren kommer skiftar fokuset till gräsklippare och robotgräsklippare, som fortfarande ökar i popularitet, säger Håkan.

Servar 700 gräsklippare

Behjälpligheten till kunderna stannar däremot inte vid försäljningen. Orust Motor

utför även installation av robotgräsklipparen och utsättning av begränsningsslingor på tomterna.

– När det är klippt och färdigt för året erbjuder vi förvaring och service av robotgräsklipparen över vintern. Totalt sett, med filialen i Stora Höga inräknat, har vi 600 – 700 robotgräsklippare som vi går igenom, servar och uppdaterar mjukvaran på, berättar Håkan.

Orust Motor har haft ett långt och nära samarbete med Husqvarna sedan 1959 som utgör kärnan av produktutbudet. Utöver det säljer företaget Klippo och Gardena, men gör även service av Jonsered, Partner och McCullochs produkter.

Ombyggnad av butik

I samband med Orust Motors 70-årsjubileum kommer kunderna kunna ta del av företagets ”nya” butik som har byggts om. Det är en utbyggnad av den befintliga butiken som nu blivit bättre profilerad.

– I och med att vi har vår bilverkstad på samma ställe har det varit lite rörigt. Nu kommer Skog & Trädgård och bilverkstaden vara tydligt uppdelad för kundernas skull. Butiken är jättevägigt för att kunna presentera våra produkter på ett snyggt och prydligt sätt för våra kunder, avslutar Håkan.



Kvalitén och ekonomin i trygga händer

Ann-Britt Romo och Tove Nilsson är två värdefulla pusselbitar på Orust Motor. I sina roller som kvalitets- respektive ekonomiansvarig ser de till att verksamheten utvecklas och flyter på.

– Att lyssna och ta in är enormt viktigt, eftersom kunderna kommer med frågor och önskemål som är väldigt varierande. Det är ingen kund som är den andra lik, säger Ann-Britt.

Som kvalitetsansvarig arbetar Ann-Britt aktivt med att förbättra företaget på alla plan, för att vara i ständig utveckling. I och med att Orust Motor är auktoriserad serviceverkstad för flertalet högaktade märken jobbar hon bland annat med att premiserna och avtalen följs då kraven är höga.

– Vårt mål är att företaget ska fortgå och alltid bli lite bättre, säger Ann-Britt.

”Utbildningar är en viktig del”

Dessutom tar hon in feedback från kunder och förmedlar det vidare på kontinuerliga verkstadsmöten. Ann-Britt ansvarar också för utbildningar.

– Utbildningarna är en viktig del för att vi ska hålla oss uppdaterade. Vi jobbar också mycket med att teknikerna ska få kunskaperna för att specialisera sig inom olika områden, förklarar Ann-Britt.

På kontoret har hon sällskap av företagets ekonomiansvarig, Tove Nilsson. Tove gör in- och utbetalningar till banker, sköter redovisningen, momsrapporterna m.m.

– Det är alla små delar som ingår i ekonomi. Leverantörerna ska betalas och pengarna komma in. Och alla vill ju självklart ha lönen i tid, skrattar Tove.

Trivs superbra

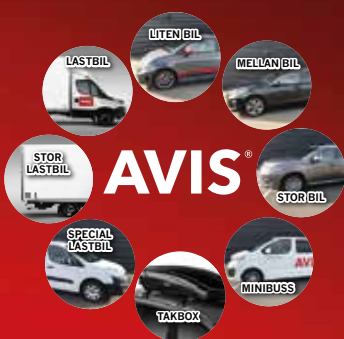
Hon har erfarenhet sedan tidigare av att jobba med ekonomi. Hos Orust Motor har hon varit i snart två år.

–Det är familjärt och ett härligt gäng. Både här och på Stora Höga, där jag är en dag i veckan. Jag trivs superbra, avslutar hon.

Hyr din bil hos oss på Avis biluthyrning



Dygnet runt!
Året runt!
Vilket behov har du?
Vi har avtal med
alla försäkringsbolag!



Ett Biltjänstföretag **BILTJÄNST.SE**

Stenungsund: 0303-696 60
Uddevalla: 0522-889 40 Trollhättan: 0520-375 00

hållbara helhetslösningar inom återvinning och avfallshantering

Kontakta oss:

Tel. 020-49 50 00
trollhattan.se@suez.com / tjorn.se@suez.com
Läs mer på suez.se



BECAUSE WE CARE...

DET BÄSTA BRÄNSLET FÖR DIG,
DINA MASKINER OCH DIN OMGIVNING.



Sammanhållningen bidrar till vår framgång

"Här ställer vi alltid upp för varandra"

Orust Motor är auktoriserad serviceverkstad för Volkswagen, Audi, Skoda, Seat och Volkswagen Transportbilar. Det lilla företaget har en stor kompetens i verkstaden som möter de hårt ställda kraven.

- Hela gänget i verkstaden drar åt samma håll, säger Thomas Björk servicetekniker på Orust Motor.



Den tidigare egenföretagaren Thomas Björk hade faktiskt varit i kontakt med Orust Motor redan 2006, när han flyttade till Orust. Men eftersom det inte fanns behov av mekaniker bytte han spår, då till båtbranschen.

- Men 2011 valde jag att starta upp en egen verkstad och höll på med det i några år. Detta pågick fram tills David tog över Orust Motor 2014 och jag blev erbjuden en anställning. Han var faktiskt kund hos mig, berättar Thomas.

Du måste ha gjort ett gott intryck!

- Något bra måste jag ha gjort, skrattar Thomas och berättar att han troligen hade gjort ännu ett försök till att få en anställning om inte frågan hade kommit.

Vad var det som lockade så mycket med Orust Motor?

- Jag gillar märkena. Ända sedan jag blev utbildad mekaniker 1997 har jag jobbat med Volkswagen och Audi, och det ville jag fortsätta med.

Så blev det också. För sedan 2015 har

Thomas Björk varit en del av Orust Motor där han numer är servicetekniker och verkstadsansvarig på golvet. Kunskapsnivån hos Thomas är hög, dessutom har



Hela "Mek-gänget" i verkstaden, som jag kallar det, drar åt samma håll och sammanhållningen är bra på alla sätt

han nyligen genomfört en utbildning till Master Technician. Men det som verkligen skapat resultaten i verkstaden är hela personalstyrkan påpekar han:

- Relationen är väldigt god mellan oss

kamrater här. Hela "Mek-gänget" i verkstaden, som jag kallar det, drar åt samma håll och sammanhållningen är bra på alla sätt. Här ställer vi alltid upp för varandra.

Eftersom Orust Motor är auktoriserad serviceverkstad för väl ansedda märken som Volkswagen, Audi, Skoda, Seat och Volkswagen Transportbilar är de höga kraven något som måste mötas dagligen.

- Trots att vi är ett mindre företag har vi precis lika höga krav på oss som de större aktörerna och för det krävs bra förutsättningar. Till exempel när det kommer till verktyg och annan utrustning. Och med tanke på att det är så mycket ny teknik i dagens bilar måste man verkligen sätta sig in i systemen och veta hur det är uppbyggt. Det är oerhört stimulerande, säger Thomas Björk.

Tony Gustafsson, verkstadschef

"Jag har aldrig trivts så bra på en arbetsplats"

Ett företag i utveckling, härliga arbetskamrater och auktoriserad servicepartner till välrenommerade aktörer. Det är bra förutsättningar för en verkstadschef och mekanikerna.

- Gänget jag har hand om är otroligt trevliga och vi hjälper alltid varandra, säger Tony Gustafsson, som varit hos företaget sedan 2008.



Micael Carlsson



Helge Hermansson



Men relationen med Orust Motor inleds faktiskt redan 1999, när Tony stöttade den före ägaren Börje Hansson med frågor rörande IT. När han sökte nytt jobb 2008, efter en tid som avdelningschef på ett stort möbelföretag, blev det Orust Motor han sökte sig till.

- Jag pratade med Börje och sa "nu får du fixa ett jobb till mig". På den vägen är det, skrattar Tony.

De efterföljande åren var hans roll IT- och kvalitetsansvarig. Men efter ett tag var företaget i behov av någon med utbildning till servicechef. Börje Hansson kände att Tony var rätt person för det, och efter kursen blev han verkstadschef.

"Det här är det bästa"

Orust Motor är sedan en lång tid tillbaka auktoriserad serviceverkstad för Volkswagen, Volkswagen Transportbilar och Audi. På senare tid har även Skoda och Seat tillkommit.

- Jag tycker det här är det bästa. Det ska

vara en verkstad med bra märken. Sedan ser jag fram emot att få jobba med Fiat Professional och deras husbilar, det tror jag kommer bli bra, säger Tony.

Förutom bilverkstaden är Tony också ansvarig för plåtverkstaden. Där utförs lagning av bilar som exempelvis varit med om en krock, byte av vindrutor och annat som ingår i en plåtverkstads tjänsteutbud. Tony har ansvaret över ett gäng duktiga mekaniker/tekniker, och han känner stort förtroende för sina medarbetare.

- Jag är väldigt glad över gänget vi har. Det är otroligt trevliga killar och tjejer. Vi hjälper alltid varandra. Jag har aldrig trivts så bra på en arbetsplats, berättar Tony.

Över 50 år på Orust Motor

En av mekanikerna heter Helge Hermansson. Han började sommarjobba på företaget redan 1968 och blev sommaren 1969 anställd på Orust Motor, som varit hans enda arbetsplats genom hela livet.

- Det känns som det bara gått några år,

trots att det är mer än 50. Jag har haft tre chefer och varit med om att vi bytt lokal. Jag har inte varit arbetslös en sekund sedan jag slutade skolan till bilmekaniker i Uddevalla. Det har varit en väldigt stor trygghet, säger Helge.

Helge har hunnit bli 69 år och jobbar fortfarande. När han gick i pension 2016 gick han ned på halvtid, nu är han en bra resurs och hjälper till när det är mycket att göra i verkstaden.

Vad har gjort att du varit kvar genom hela arbetslivet?

- Det beror på många saker. Dels kamratskapen med kollegorna och relationen jag haft till cheferna. För mig har det fungerat bra genom alla år.

- Det har alltid varit spännande att komma till jobbet varje dag och jag har trivts bra med att meka och lära mig nya saker. Det har alltid kommit nya utmaningar, säger Helge Hermansson.

Orust Motor har med hjälp av Mera Maskin fått en utökad kundkrets och möjlighet till specialisering för säljarna ute på fältet.

– Det känns väldigt bra när man har en maskin som lyfter kundens verksamhet, säger Orust Motors utesäljare, Joachim Belin.



Joachim Belin tycker att samarbetet med Mera Maskin gett god effekt. Med tanke på deras stora demopark kan Joachim visa det mesta för kunderna på plats.



Malin Nyman är ny butikssäljare i Stora Höga.

Orust Motors satsning har breddat utbudet

"VI HAR FÅTT NYA KUNDKATEGORIER"

Joachim Belin inledde sin resa på Orust Motor som butikschef för Husqvarna-butiken i Stora Höga i maj 2018. I samband med att Mera Maskin blev involverade företaget blev han tillfrågad om han ville hoppa på nya utmaningar i rollen som utesäljare. Mera Maskin har en tradition av att nästan enbart använda sig av utesäljare mot sina kunder.

– När David (Bäckerbo) frågade om jag var intresserad diskuterade vi och sedan fick jag uppdraget. Jag jobbar med det här fullt ut sedan efter årsskiftet, berättar Joachim.

Joachim har en bakgrund som lastbilschaufför, bärgare och mekaniker ute på fält. De praktiska kunskaperna tillsammans med hans sociala kompetens har visat sig vara en bra kombination.

– Som bärgare fick man ibland agera psykolog om det var illa, skrattar Joachim. Där fick man mycket av den sociala biten. Dessutom är jag intresserad av det praktiska med maskinerna och det tror jag

kunderna märker av. Ibland har jag kunnat hjälpa de på plats även om jag varit där som säljare.

Brett utbud

Joachim är nu en av sju säljare. Med tanke på det breda utbudet som Orust Motor nu kan erbjuda är säljarna i viss mån specialiserade på ett särskilt område.

– Vi vill skapa en spetskompetens. Jag jobbar främst med Husqvarnas produkter, som är en viktig del för oss. Det är även mycket fokus på hjullastare och mindre elbilar, exempelvis arbetsfordon som liknar de som kan finnas på golfbanor.

Joachim menar att samarbetet med Mera Maskin har gett bra effekt för alla parter. Nu finns möjligheten att visa upp de flesta maskinerna för kunderna på plats, vilket givetvis skapar en helt annan känsla jämfört med att se den online eller i en broschyr.

– Om en kund är intresserad av att köpa en hjullastare för en halv miljon kronor är

det större sannolikhet att affären går i lås om kunden får testa den i miljön den ska vara, konstaterar han.

Satsning på entreprenörer

Historiskt sett har kommuner, kyrkor och bostadsbolag varit den största kundkretsen. Men på senare tid har en större satsning på entreprenörer tagit vid.

Med märken som Husqvarna, Husqvarna Construction, GIANT, Timan, Hako, Toro, GMR, Club Car och Garia är det tydligt att Orust Motor nu kan erbjuda något för de allra flesta.

– Det är det som är roligt. Oavsett om det efterfrågas en motorsåg eller hjullastare kan vi erbjuda det. Vi har fått in en del nya kundkategorier. Det är alltid lika roligt att besöka en kund och lyssna efter vad de behöver. Det känns väldigt bra när man har en maskin som lyfter kundens verksamhet, säger Joachim Belin.



Kom in och prata CLAAS med oss!

Tillsammans med vår servicepartner EBO Hydraul har vi försäljning, service och reservdelar på plats i Stora Höga. Välkommen att prata traktor med oss.

Lennart Eriksson, säljare
072-748 70 93

Simon Larsson, servicetekniker
072-221 03 29

www.claas.se



EBO HYDRAUL

Sedan 2018 är Ebo Hydraul en del av Orust Motor. En fullrustad hydraulisk verkstad, återförsäljning av Kroon Oil och samarbete med Claas är bara några saker som tillkommit av förvärvet.

– Vi är lite av en allätare, säger Eric Karlsson, verkstadsansvarig på Ebo Hydraul.



Personalen på Ebo Hydraul. Från vänster: Simon Larsson, Eric Karlsson, Niclas Olsson, David Bäckerbo, Stefan Johansson, Jony Harri, Emil Olsson, Simon Martinsson, Joel Hansson och Per-Ove Adielsson.



Simon Larsson är servicetekniker hos Swedish Agro Machinery och utgår sedan 2017 från Ebo Hydraul. Hans huvudfokus är traktorer från Claas.

Eric Karlsson blev verkstadsansvarig på Ebo Hydraul 2019, men resan hos Orust Motor har pågått ända sedan 2006, då han började som praktikant i verkstaden. Efter att han genomfört lumpen efter avslutad gymnasieutbildning blev han erbjuden anställning hos Orust Motor.

– Jag har fått möjligheten att växa på Orust Motor och det var väldigt roligt när chansen att flytta till Stora Höga kom, säger Eric.

Vad har förflyttningen inneburit för dig?

– Jag ansvarar för verkstaden och har hand om allt från kundkontakt till slutfakturer. Det sysslade jag lite med på Orust Motor också, men det här innebär ännu mer ansvar.

Eric och hans kollegor utför många olika arbetsmoment. Det kan röra sig om service av större maskiner som hjullastare, traktorer och bergskrossar till gräsklippare. Dessutom är Ebo Hydraul en komplett hydraulisk verkstad där exempelvis privatpersoner och åkerier kan få hjälp med hydraulslangar.

Ebo Hydraul har en väldigt bred leverantörskrets som de anpassar sig efter. Verkstaden kan erbjuda ompackning av cylindrar, service av hydraulmotorer- och pumpar. Dessutom är försäljning av bränsle- och oljefilter en stor del.

– Vi är lite av en allätare. Det är charmen i det hela och det är väldigt kul men samtidigt en utmaning. Vi lyckas tack vare den duktiga personalen och alla hjälpsamma kollegor, säger Eric.

Leverantör som täcker hela behovet

Ebo Hydraul är också Sverigeagentur för det högklassiga oljemärket Kroon Oil, ett långvarigt samarbete sedan många år tillbaka.

– Det är en mindre tillverkare men med stor bredd och framförallt kvalitet, oavsett specifikation eller fabrikat. De har många godkända oljor och är en leverantör som klarar av att täcka hela vårt behov, säger David Bäckerbo, som driver Orust Motor.

Kroon Oil används även internt i företags verkstäder.

Samarbete med Claas

Ett starkt samarbete har Ebo Hydraul även med maskintillverkaren Claas. Simon Larsson, som är anställd servicetekniker hos Swedish Agro Machinery (generalimportör av Claas-maskiner i Sverige), utgår sedan 2017 från Ebo Hydraul och har direktkontakt med kunder i närområdet.

– Jag arbetar med allt möjligt, som grävmaskiner, lastmaskiner och rundbalspressar. Men det jag fokuserar på mest är Claas-traktorer. Maskinerna ligger långt fram rent tekniskt. En traktor gör mycket åt lantbrukaren själv idag med hjälp av autostyrning. Sedan kan man följa bränsleförbrukning och annan data i realtid via en applikation, förklarar Simon, som anser att samarbetet är bra för båda parter:

– Det står ofta maskiner på gården här som kunder kan provköra, och eftersom det är ett märke som är lite extra känt kan det dra hit kunder som samtidigt får upp ögonen för Ebo Hydraul.

FIAT PROFESSIONAL SERVICE



Vi är nu märkesauktoriserade för service och reparationer för Fiat Professional. Efter att ha investerat i utbildning och specialutrustning är vi experterna på märket och åtgärdar din bil med originaldelar av högsta kvalitet.



YRKESFORDON

Vi vet hur viktig din transportbil är för din verksamhet. Därför erbjuder vi snabb, pålitlig och lättillgänglig bilservice för att på så sätt minimera din stilleståndstid.

HUSBILAR

Dags att förbereda årets husbilssäsong! Boka en service för din husbil nu, så är den startklar när reslusten kommer över dig. Som auktoriserad Fiat Professional-verkstad har vi specialistkompetens och utrustning för service av chassi och drivlina på alla husbilskoncept, baserade på Fiat Ducato.



ORUST MOTOR SATSAR PÅ HUSBILAR

- Avtal med Fiat Professional



Orust Motor har i flera decennier varit auktoriserad serviceverkstad för etablerade märken på bilsidan som Volkswagen, Volkswagen Transportbilar och Audi, som dessutom kompletterats med Skoda och Seat. Nu inleds en satsning på husbilar och arbetsbilar, genom intåget av Fiat Professional.

-Med de möjligheterna vi har nu kan vi öka volymen, säger Orust Motors ägare, David Bäckerbo.

Kvaliteten i verkstaden hos Orust Motor har gjort att företaget i flera årtionden haft ansvaret som auktoriserad serviceverkstad för de tyska bilmärkena Volkswagen, Volkswagen Transportbilar och Audi. Det har dessutom expanderats med Skoda och Seat på senare år.

"Måste vara på tårna"

2020 kommer en satsning mot husbilar och arbetsbilar inledas. Ett avtal har tecknats med Fiat Professional som gör att Orust Motor nu är servicepartner till det ansedda företaget.

- Man måste vara på tårna inför framtiden. Det kommer att bli en ökning på elbilar och det gäller att se det positivt. Vi kommer nu att lägga mycket fokus på Fiat Professional för att bredda oss på flera plan, förklarar David.

Planen är inledningsvis att Orust Motor kommer att genomföra service på husbilarnas och arbetsbilarnas motorer, detta samarbete kan dock komma att utökas i framtiden i form av fullservice samt förvaring.

- Det är den långsiktiga planen med Fiat Professional. Men det första steget är att börja med service på husbilarna. Vi har en ny verkstad som är utbyggd till 150 % jämfört med utrymmet som fanns innan. Med de möjligheterna vi har nu kan vi öka på volymen, säger David.

Befinner sig i bra situation

För att klara av dessa satsningar behövs personal med den rätta kompetensen. I det avseendet ser det väldigt ljust ut för Orust Motor.



- Just nu befinner vi oss i en väldigt bra situation. Vi är ett bra gäng, med kapacitet att klara av lite mer. De senaste åren har vi anställt och hittat bra personal som utbildat sig och står i startgropen för att sätta igång med det här. På sikt kan det tillkomma ytterligare arbetstillfällen, men just för tillfället har vi det som krävs, konstaterar David Bäckerbo.



Orust Motor kommer inledningsvis att genomföra service på husbilarnas och arbetsbilarnas motorer. Den långsiktiga planen är att samarbetet med Fiat Professional ska kunna utökas till fullservice samt förvaring.

Expert på robotgräsklipparna från Husqvarna

"I SÄRKCLASS DE BÄSTA PÅ MARKNADEN"

Orust Motor kan erbjuda en helhetslösning vid köp av Husqvarnas robotgräsklippare. Den kompetenta personalen installerar, servar och hanterar förvaringen av "robotarna".

- Det är skönt att jobba med något man kan lite på, säger Christopher Onäng på Orust Motor.

NYHET!



Husqvarna lanserar nu Husqvarna Automower® 305, en robotgräsklippare utvecklad för små trädgårdar men utrustad med samma funktioner som större klippare. Automower® 305 klarar sluttningar med lutningar upp till 40 % och täcker gräsmattor upp till 600 m².

Sedan fyra år tillbaka jobbar Christopher Onäng på Orust Motor. Teknik och elektronik har alltid varit ett intresse för honom, därför är det ingen överraskning att han blivit något av en guru på robotgräsklipparna från Husqvarna.

- När jag började här fick jag lära mig hur man installerar dem, och tyckte det var väldigt intressant. Det finns inga likadana tomter. Man måste tänka till för att hitta lösningar, säger Christopher, som också jobbar i kundmottagningen och Husqvarna-butiken i Stora Höga.

Erbjuder expertis

Orust Motor erbjuder expertis när det gäller att installera "robotarna" och få dem att fungera. Kunderna får rådgivning och information om vilka eventuella problem som kan uppstå på den specifika tomten.

- När vi kommer ut med maskinen analyserar vi tomten. Sedan gräver vi ned begränsningskabeln under jorden för att hålla den skyddad, istället för att spika fast den på gräsmattan.

Christopher och hans kollegor programmerar varje robot så att den går på ett specifikt och rätt sätt och lägger in all annan nödvändig information som be-



Christopher Onäng

hövs. Med en erfarenhet på över hundratal installationer kan man känna en trygghet i att ge förtroendet till Orust Motor.

- Och skulle det av någon anledning uppstå ett problem, kommer vi ut till kunden och åtgärdar det.

Uppsving 2013

Robotgräsklipparna har funnits ända sedan mitten av 1990-talet, men det rejäla uppsvinget kom 2013 då efterfrågan

exploderade. Och kunderna är, minst sagt, nöjda med investeringen.

- Det är nästan ingen som ångrat sig. Det är en fruktansvärd skön känsla, att veta att produkten i sig och våra tjänster fungerar bra, säger Christopher.

Vad betyder det långvariga Husqvarna-samarbetet för er?

- Husqvarna och deras robotgräsklippare är i särklass de bästa på marknaden. Det är skönt att jobba med något man kan lite på, och veta att det fungerar. Om det är något som felar är det den mänskliga faktorn som ligger bakom. Att kunna sälja in det till kunden och verkligen lita på det man säger och försäkra dem om att det är det bästa de köper är en väldigt trygghet.

När robotgräsklipparen arbetat klart för säsongen erbjuder Orust Motor förvaring över vinterhalvåret. Personalen rengör, servar och byter ut delar om det är nödvändigt. Kunden kan därmed i princip släppa ansvaret helt. Men det finns även möjlighet till serviceavtal, där Orust Motor hyr ut robotar under säsong.



ROBOTGRÄSKLIPPARE FÖR ALLA TYPER AV TRÄDGÅRDAR

Osäker på om en robotgräsklippare klarar din trädgård?

Vi har full koll på vilken klippare du bör ha. Dessutom säljer vi Husqvarna Automower® som klarar allt från 600 - 5000 m² och lutningar från 40 upp till hela 70% lutning. Hör av dig eller kom in till butiken så hjälper vi dig hitta rätt!

BÄSTA
PREMIUMVAL
PRICERUNNER
2018-2020



AUTOMOWER® 315X

Avancerad ultratyst robotgräsklippare för komplexa gräsmattor upp till 1600 m².



AUTOMOWER® 430X

Det perfekta valet även för mycket komplicerat utformade gräsmattor upp till 3200 m².



AUTOMOWER® 435X AWD

Fyrhjulsdreven robotgräsklippare för komplexa gräsmattor upp till 3500 m². Hanterar sluttningar upp till 70% (35°).

UTÖKAD GARANTI FÖR HUSQVARNA AUTOMOWER®
TRE ÅRS EXTRA TRYGGHET





SERVICE SKADEVERKSTAD HYDRAULIK SKOG & TRÄDGÅRD PARK & FÖRVALTNING



ORUST MOTOR

HENÅN: Hälla 815, 473 97 Henån | info@orustmotor.se | 0304-230 46

STORA HÖGA HQ: Stationsvägen 5, 444 60 Stora Höga,
stenungsund@orustmotor.se | 0303-40 48 40

STORA HÖGA EBO: Stationsvägen 5, 444 60 Stora Höga | info@ebo.nu | 0303-77 83 85

ÖPPETTIDER

BUTIK: måndag-fredag 07:00-17:00 | VERKSTAD: måndag-fredag 07:00-16:00

